

“Negocios Ganadores”

¡Convierte tu negocio en un negocio ganador!

Tu empresa funcionando como quieres
y dándote lo que tú deseas.





D. Joaquín Olivares

Especialista en Replotamiento y Re-impulso Empresarial. Speaker y Formador. Hubbard® Management Consultant. Creador del Método «Triunfa con tu Empresa®».

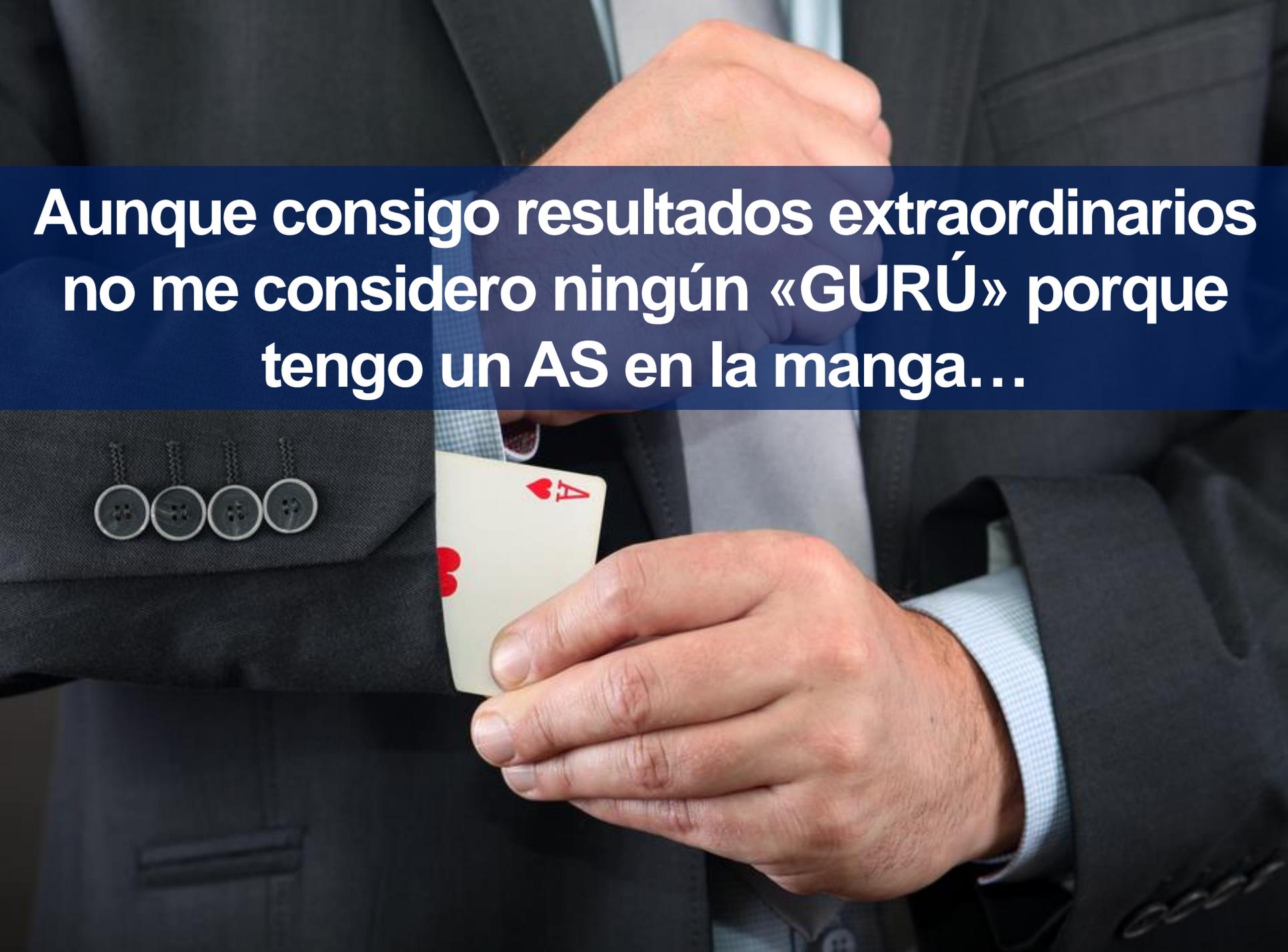
- *Informática de Gestión (Univ. Politécnica Valencia)*
- *Administración y Dirección de Empresas (Hubbard® College of Administration Valencia).*
- *Master en Marketing Digital y Diseño Web (ESAT Valencia)*
- *Instructor-Coach en Eficiencia y Productividad para Altos Ejecutivos (WISE International UK)*
- *Miembro de WISE® International (Red Internacional de Consultores Profesionales Hubbard)*



Más de 20 años de experiencia en Replotamiento y Reimpulso empresarial en España, México, Colombia y Rusia.

Ex-Director de Marketing de Panda Software International y Grupo Royal Vacaciones.

**Aunque consigo resultados extraordinarios
no me considero ningún «GURÚ» porque
tengo un AS en la manga...**

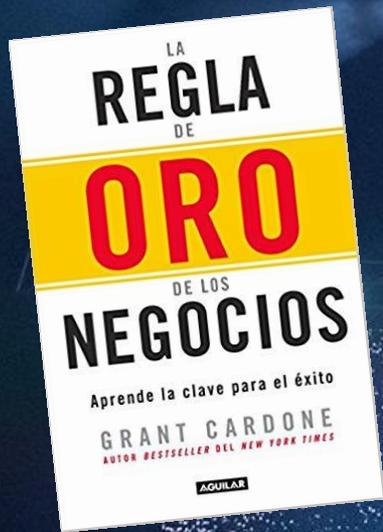


El Sistema Hubbard® de Administración y Dirección de Empresas

Es la mayor
recopilación de las
**leyes, técnicas y
métodos funcionales**
para asegurar el éxito y
la expansión de
cualquier grupo o
compañía a largo plazo.



Grant Cardone #1 Top Best Selling Author



GRANT CARDONE



10X GROWTH 2
CONFERENCE

Llevo más de 20 años lidiando con los errores empresariales...



Sólo 1 De Cada 8 Empresarios Tiene Un Negocio Verdaderamente Ganador...¿Por Qué?



9 errores que te costarán el cierre:

1. No evolucionar tu mente y aprender **cómo piensan los empresarios de Éxito.**
2. **Evitar crecer** y tratar de mantenerte.
3. No rodearse de **gente competente.**
4. **No saber cómo dirigir y liderar personas.**
5. **Empresa Yo-Yo** (sin equipo comercial).
6. **No saber organizar** una empresa para que funcione y pueda crecer. (con o sin ti)
7. **No saber controlar las finanzas** ni manejar el dinero para crear solvencia.
8. **Ignorar el mundo digital** y su potencial.
9. **Modelos dependientes del dueño**, sobrecargados de costes, con productos poco competitivos y sin diferenciación.



Consecuencias de estos fallos...

economía negocios y finanzas

Más de 177.000 empresas han cerrado en España por la crisis

La crisis econó...

ED economíaDigital

Compartir en Twitter

Compartir en Facebook



DIRECTIVOS Y EMPRESAS

Veinte quiebras al día en España desde que empezó el año

...idad comienza una de cada tres quiebras en España

CincoDías⁴⁰

EL PAÍS ECONOMÍA

Compañías Mercados Mi Dinero Fortuna / Cotizaciones f t in

Compañías

Quiebras >

Las quiebras de empresas aumentan y rompen una racha de tres años

5D
LUIS RUSCONI

• El número de concursos de acreedores crece en 2017 un 2,2%

rtve

Noticias

Televisión

Radio

Deportes

Infantil

Alacarta

ElTiempo

Playz

ronavirus Resintoniza TDT Telediario en 4' Radio 5 24 horas +24 España Mundo Economía Cultura Tecnología Más te

» Noticias » Economía

Las quiebras de familias y empresas suben un 3,1 % en 2019 tras cinco años a la baja

► 4.464 empresas y 2.135 personas físicas se declararon en concurso de acreedores, según el INE

06.02.2020 | 10:13 horas Por RTVE.es/AGENCIAS

¿Se parece esto a tu día a día?



Podrás ganar dinero pero no tendrás un «Negocio Ganador»

Las 4 Formas de Ganar Dinero

By Robert Kiyosaki



¿Cómo podemos crear un Negocio Ganador?



Las 7 Cosas Clave que tienen todos los Negocios Ganadores...

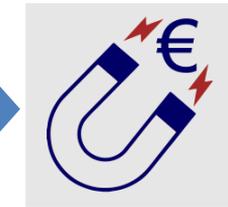
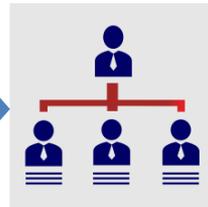
1. Un empresario con una **Mente Ganadora** que sabe a dónde va y tiene un propósito.
2. Un **Sistema** que permite dirigir y controlar la empresa (incluso predecir resultados).
3. Un equipo bien organizado de personas competentes, productivas y motivadas.
4. **Herramientas Digitales** que permiten disparar la productividad y la colaboración.
5. Presencia activa en Internet y Redes Sociales con embudos automatizados.
6. Exhaustivo control financiero orientado a generar clientes, ventas y más ingreso.
7. Excelente Imagen y Ambiente de trabajo.



Combinando estas **“7 cosas clave”**
con los **“9 fallos que cuestan el
cierre”** he creado **el Método más
rápido y efectivo** para transformar
tu **Negocio** en un **Negocio
Ganador...**



La Secuencia probada para Construir un Negocio Ganador...



PASO 1
Fundamentos
para Triunfar

PASO 2
Fija tu
Escena Ideal

PASO 3
Ajusta
tu Sistema

PASO 4
Organízate
para Ganar

PASO 5
Maximiza la
Productividad

PASO 6
Tu empresa
bajo Control

PASO 7
Atrae Clientes,
y Gana Dinero





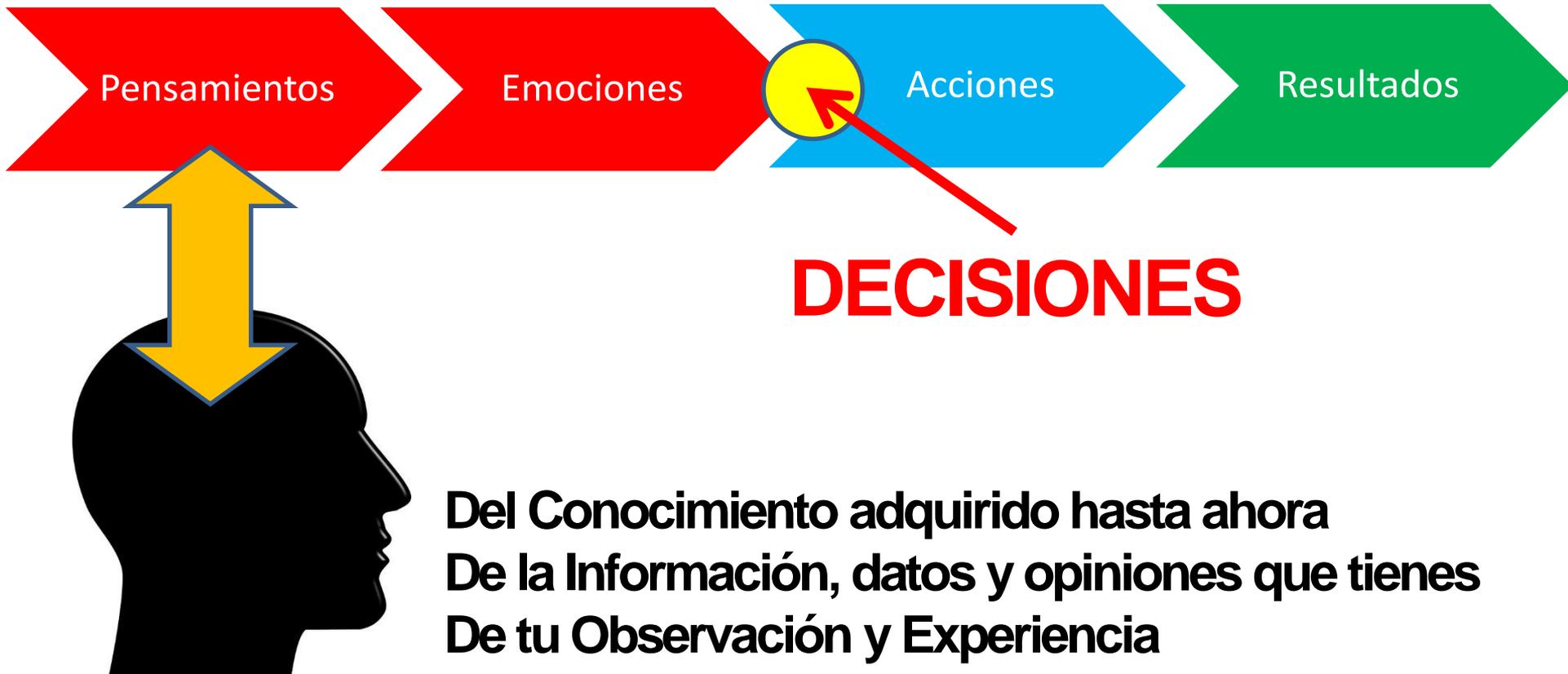
Veamos algunos **Datos Vitales sacados del Taller que te ayudarán a tener un **Negocio Ganador...****



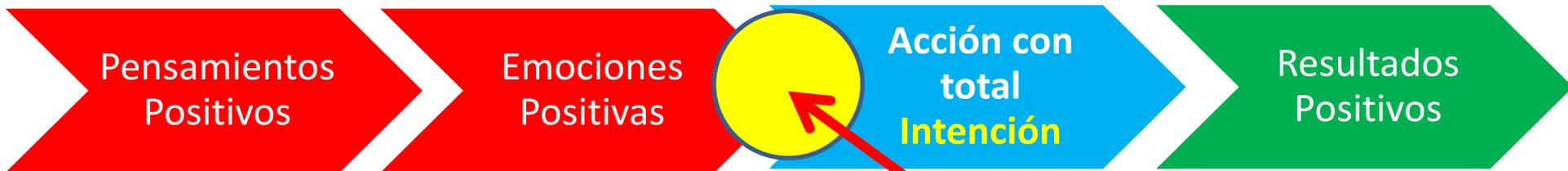
Fundamentos
para Triunfar

**Lo que hay en tu Mente es un
índice directo de tus Resultados y
del Potencial de Éxito que tienes**

¿De dónde proceden tus Resultados actuales?



La Técnica para conseguir Resultados Positivos



Postulado Positivo *(Decisión positiva muy fuerte)*

1. **Adquirir Datos Vitales** para lograr el **Éxito empresarial**
2. **Mantenerse enfocado** en el objetivo
3. **Visualización continua** del logro

**Pocos
DATOS
VITALES**

**Muchos
DATOS
FALSOS**

**Se enfocan en
PENSAMIENTOS
NEGATIVOS**

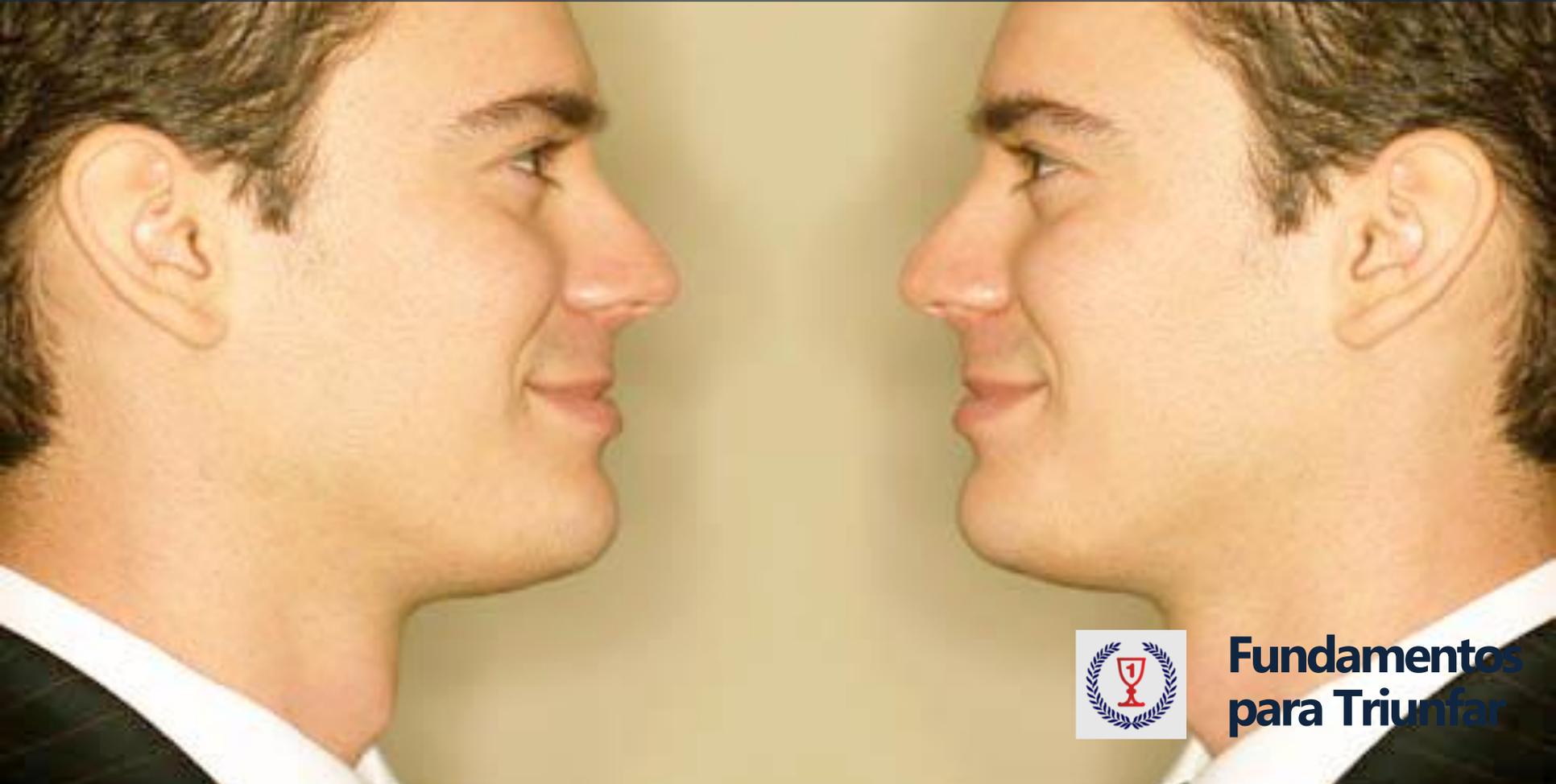
**Piensan
QUE YA LO
SABEN
TODO**

**No hacen
POSTULADOS
POSITIVOS**

**¿Qué hay en la Mente de los
empresarios que NO Triunfan
con sus Negocios?**



«Toda empresa es **fiel reflejo**
de **la mente que la dirige.**»



**Fundamentos
para Triunfar**

**«Uno NO obtiene
aquello que desea.**

**Uno sólo obtiene
aquello en lo que
enfoca continuamente
su pensamiento y
trabaja con total
intención de lograrlo».**



**Fundamentos
para Triunfar**

CRECER SI O SI

«La Expansión es la única forma de garantizar que sigas existiendo.

Si tratas de mantenerte en el mismo nivel o hacerte más pequeño, desaparecerás.»



**Fundamentos
para Triunfar**

«**La Prosperidad** de un Negocio es directamente proporcional a la **Velocidad de sus partículas**».



**Fundamentos
para Triunfar**



Fundamentos
para Triunfar

K

Conocimiento (Knowledge)

El Triángulo KRC[®]

**El Triángulo de los
Resultados Extraordinarios**

C

Control

R

Responsabilidad

Empleados

Productivos





Fu
para

«Control = Resultados»

“Cada empleado **DEBE** tener al menos un KPI y trabajar en base a sus **CUOTAS ASIGNADAS**.”

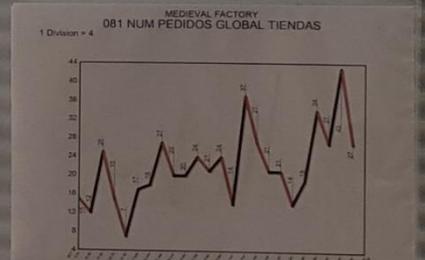
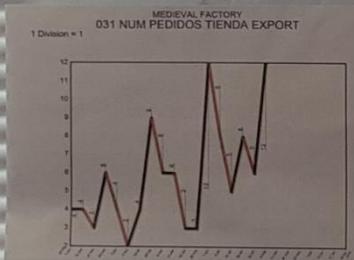
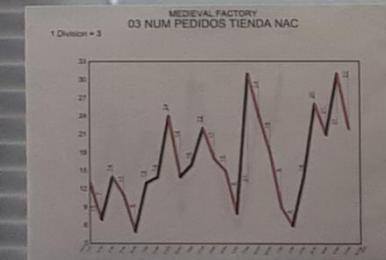
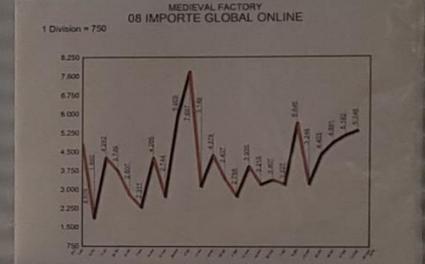
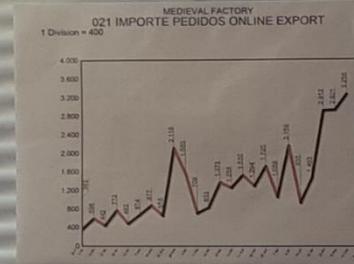
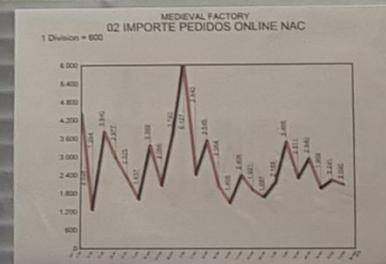
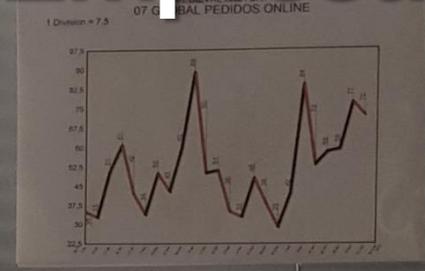
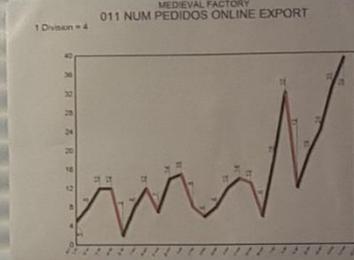
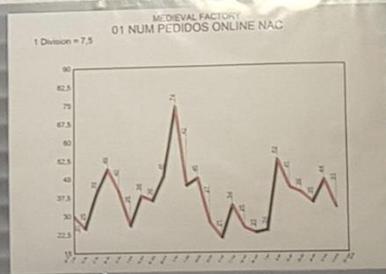


Fundamentos para Triunfar

«Lo Que No Se Mide **No Se Controla.** Y Lo Que No Se Controla, **Se Descontrola.**»

“Reúne y mide tus resultados cada día. Usa gráficas lineales y analiza semanalmente.”

El Cuadro de Mando de tu Empresa



Las gráficas lineales son el mejor sistema para predecir resultados y dirigir la empresa



Fundamentos para Triunfar

“Convierte la producción diaria en un juego y premia sus logros semanalmente. ¡Vas a ver qué diferencia!”



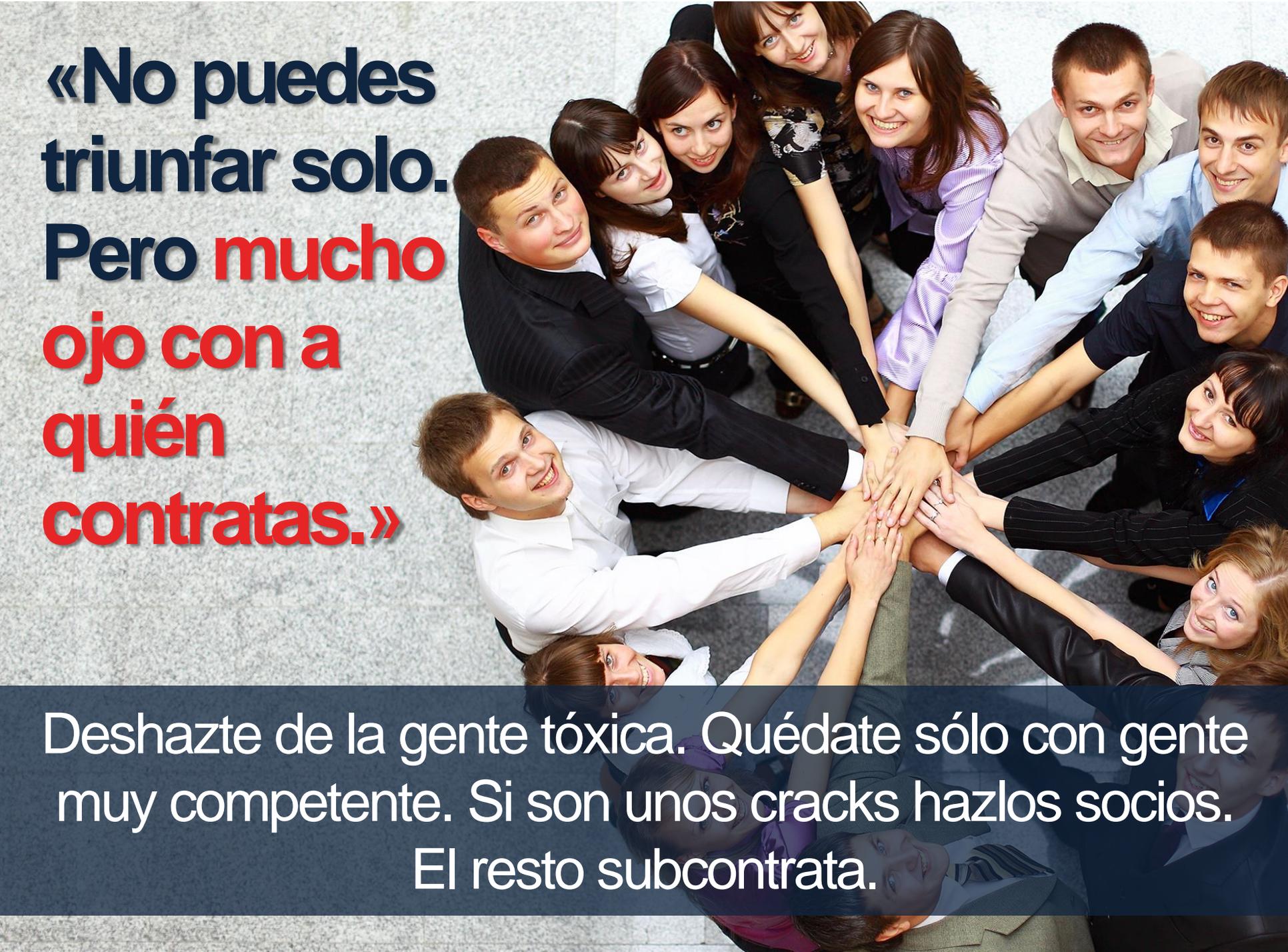
Sin organización siempre estarás sobrecargado y no podrás crecer.

PRODUCTO FINAL VALIOSO
UNA EMPRESA RENTABLE, SOLVENTE, PROGRESIVA
CUMPLIENDO SUS OBJETIVOS OPERATIVOS Y SE SUMANDO A LA CAUSA DEL SECTOR

¿Cómo se organiza una empresa?

1. No organices personas, organiza funciones.
2. Escribe todas las funciones de tu empresa. Cubre todas las áreas.
3. Agrupa todas las funciones de forma sinérgica y afín en Dptos, Divisiones o Áreas.
4. Dibuja un Organigrama y asigna personas cualificadas a esos Dptos.
5. Déjales claro el resultado final de valor que deben producir.





«No puedes
triunfar solo.
Pero **mucho**
ojo con a
quién
contratas.»

Deshazte de la gente tóxica. Quédate sólo con gente muy competente. Si son unos cracks hazlos socios. El resto subcontrata.

¿A parte del sueldo...qué me ofreces?



Atraes talento **con imagen, ambiente laboral, flexibilidad, horarios, formación y aspiraciones.**

¿El Secreto de la Riqueza?

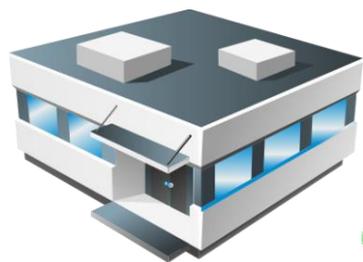
«Sólo consiste en tener en marcha
múltiples fuentes de ingreso»



«Rediseña tu modelo de negocio para que tenga
distintas líneas de negocio y que algunas **no**
dependan de tu participación».



Fundamentos para Triunfar



«La Ley de los Flujos:

El Flujo Dentro es **Directamente
Proporcional** al Flujo Fuera»

Haz flujo fuera de forma continua



❖ Promociona las 52 semanas de forma multicanal.

¿Necesitas vender más?

Pregúntate: ¿Quién tiene mi dinero?

«Si no pasas la mayor parte de tu tiempo delante de quien tiene tu dinero, **NO LO GANARÁS**».



**Fundamentos
para Triunfar**





**Fundamentos
para Triunfar**

**El Volumen de Acción necesario para
LOGRAR CUALQUIER OBJETIVO es:
LA ACCIÓN MASIVA**

Los 4 Tipos de Intercambio en los Negocios:

1. Criminal
2. Parcial
3. Justo
4. En Abundancia



Fundamentos
para Triunfar





“El **Dinero** es básicamente una **unidad de atención**. **Y sigue exactamente las leyes de la atención**”.

L. Ronald Hubbard



Apple iPad

Harás tanto dinero como atención
pro-supervivencia atraigas”.

L. Ronald Hubbard



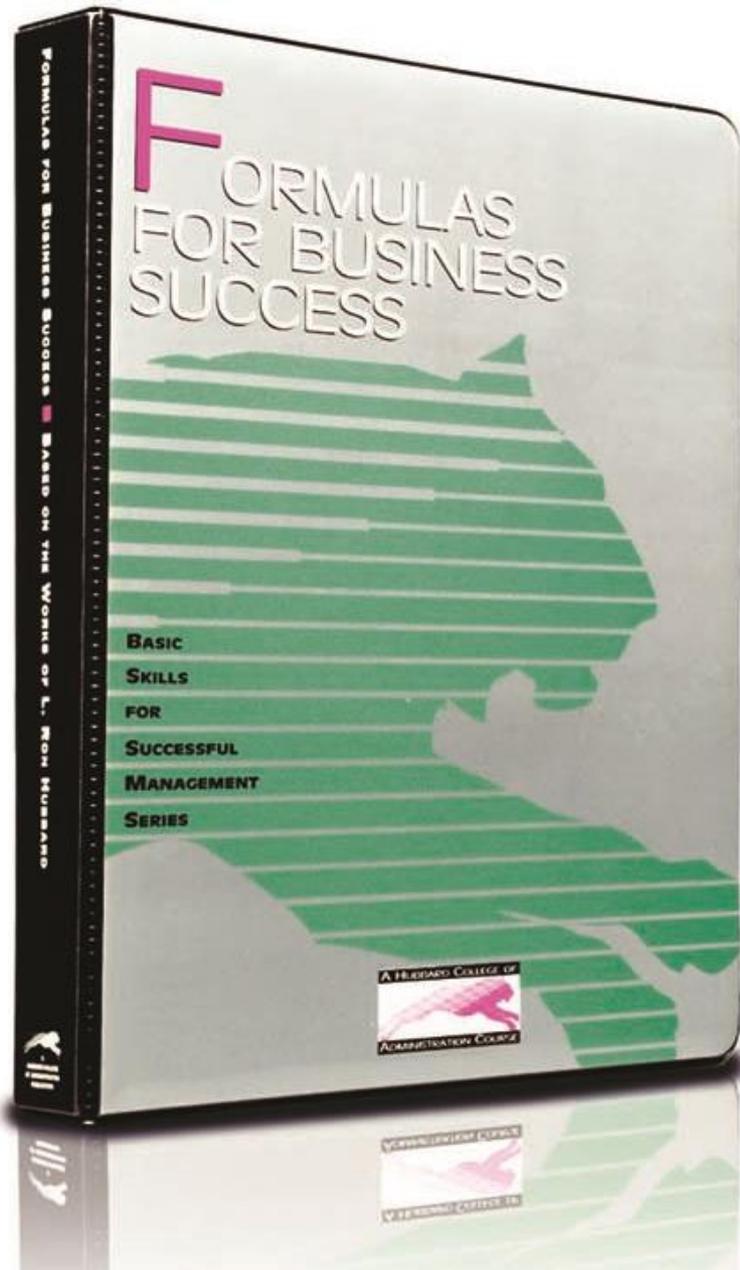
**No compitas.
Fulmina a tu
competencia
en 3 pasos...**

PASO 1: Re-invéntate

¿Qué Puedes **Eliminar, Añadir, Reducir, Ampliar, Destacar, Simplificar, Recombinar**, en Tu Producto o Servicio...que No Lo Está Haciendo Tu Competencia, **Y Que Sorprenderá a Tus Clientes y volverá locos a tus Competidores?**



El **Mayor Secreto** de la Dirección
Empresarial **que Garantiza** el Éxito
de Tu Negocio...



“Las Fórmulas para el Éxito en los Negocios”



El Sr. Hubbard investigó durante más de 30 años las Leyes Naturales de la Abundancia y la Supervivencia y descubrió algo VITAL...

Existen Buenos y Malos Estados de Supervivencia...



Los negocios pasan por **diversas** **condiciones o** **estados de** **funcionamiento**

Poder



Afluencia

Normal

Emergencia

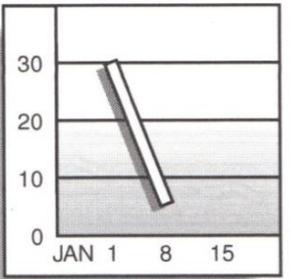
Peligro



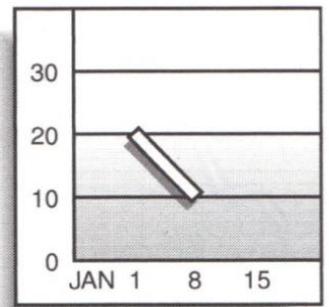
Inexistencia



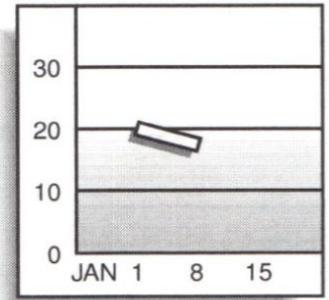
¿Cómo saber la **condición exacta** de su negocio? **Gráficas lineales**



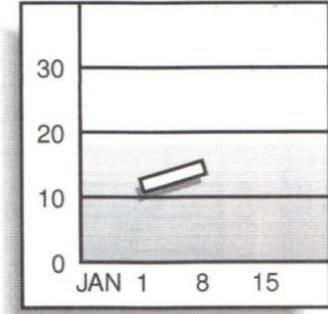
Condición de Inexistencia



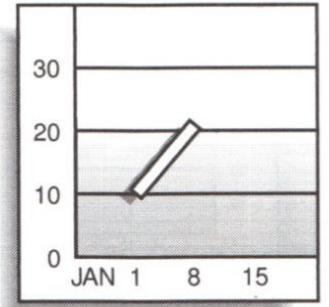
Condición de Peligro



Condición de Emergencia



Condición de Normal



Condición de Afluencia





Hay una fórmula
exacta para cada
Condición.

Poder
(Abundancia Total)

Afluencia

Normal

Emergencia

Peligro

Inexistencia

“Se puede asegurar el mejoramiento de cualquier **negocio** al aplicar la fórmula adecuada según indiquen sus estadísticas. **Cuando se aplican exactamente FUNCIONAN COMO MÁGIA**” . L. Ronald Hubbard



¿Quieres tener un Negocio Ganador?

Te enseñamos todos los Datos Vitales que necesitas





Tu empresa funcionando como quieres
y dándote lo que tú deseas.



PASO 1

Fundamentos
para Triunfar

- EL Ciclo De Producción Del Dinero Y Cómo Desatascarlo Cuando No Entra.
- Los Datos Vitales Y Las Leyes Naturales De La Abundancia, El Dinero Y La Prosperidad.
- El Factor Más Importante Que Hay Detrás De La Abundancia, El Éxito Y La Prosperidad.
- Las Características y Hábitos Esenciales De Los Empresarios Que Triunfan.



Tu empresa funcionando como quieres
y dándote lo que tú deseas.



PASO 2

Fija tu
Escena Ideal

- **Dónde estás ahora y dónde quieres estar.
TU ESCENA IDEAL: El Futuro que quieres.**
- **Cómo fijar y conseguir Tu Escena Ideal.**
- **Cómo hacer un Plan Estratégico en detalle
y paso a paso para lograr tus metas y
objetivos.**



Tu empresa funcionando como quieres
y dándote lo que tú deseas.



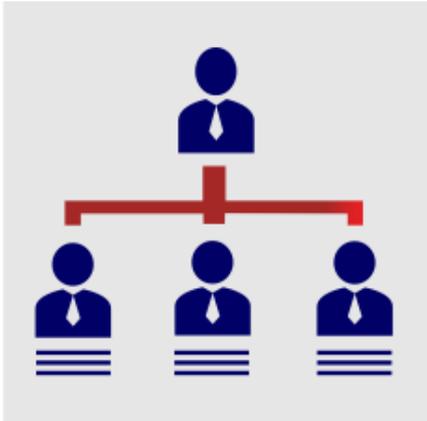
PASO 3

Ajusta
tu Sistema

- Revisa Tu Producto Final Valioso Actual Y Su Ciclo De Producción.
- Cómo Ajustar Tu Sistema Actual Para Que Funcione Como Tú Quieres Y Te De Lo Que Tú Deseas.
- Cómo evitar Que te atrapes.



Tu empresa funcionando como quieres
y dándote lo que tú deseas.



PASO 4
Organízate
para Ganar

- Cómo Se Organiza Fácilmente Una Empresa O Negocio Para Triunfar.
- El Modelo De Organización Ideal Que Permitirá Que Tu Negocio Funcione Sin Ti.
- Cómo Organizar Tu Mesa, Tu Tiempo Y Tu Vida.



Tu empresa funcionando como quieres
y dándote lo que tú deseas.



- **Cómo Tener Empleados Productivos, Responsables Y Motivados.**
- **Lo Que Tienes Que Hacer Cada Día Para Subir La Producción En Tu Empresa.**
- **Las 4 Herramientas Más Efectivas Para Maximizar La Productividad En Tu Empresa.**

PASO 5
Maximiza la
Productividad



Tu empresa funcionando como quieres
y dándote lo que tú deseas.



PASO 6

Tu empresa
bajo Control

- **Cómo Tener Tu Empresa Bajo Control Y Dirigirla Sin Estrés (incluso a distancia).**
- **Las Condiciones y Las Fórmulas Para El Éxito En Los Negocios**
- **Cómo Subir Tus Ventas Usando Las Fórmulas.**
- **Cómo Manejar Las Finanzas Para Tener Solvencia Y Hacer Más Dinero.**



Tu empresa funcionando como quieres
y dándote lo que tú deseas.



PASO 7 Atrae Clientes, y Gana Dinero

- Los Datos Vitales Para Hacer Promoción De Éxito.
- Social Selling y Las Claves De La Venta Invisible.
- Cómo Fulminar A Tu Competencia Y Dominar Tu Mercado En 3 Pasos.
- Cómo Crear Un Embudo De Ventas Que Te Haga Libre Y Rico.



Tu empresa funcionando como quieres
y dándote lo que tú deseas.

Lo que vas a GANAR si asistes:

1. Un Sistema Probado que Te Hará Tener una Empresa Funcionando como Quieres y Ganar lo que Tú Deseas.
2. Mayor Seguridad y Confianza en Ti Mismo como Gerente.
3. Reducir el Estrés Financiero y la Incertidumbre.
4. Tener mayor Control sobre la Marcha del Negocio.
5. Sabrás Cómo Tener una Empresa Bien Organizada que trabaja para ti.
6. Hacer que tus Empleados sean Mucho Más Responsables y Productivos.
7. Más Tiempo Libre para Ti y Menor Sobrecarga de Trabajo.
8. Saber Manejar Tus Finanzas para Tener Solvencia y generar más dinero.
9. Saber cómo Crecer y Superar a tu Competencia.
10. Técnicas Poderosas para Vender Más y dominar el Social Selling.

Más de 250 Datos Vitales para Triunfar con tu Negocio

Más de 30 Años de Investigación del Éxito Empresarial

Más de 20 Años de Experiencia levantando negocios

Veamos algunos testimonios...



Tu empresa funcionando como quieres
y dándote lo que tú deseas.



¡Gracias por asistir!
No olvides Recoger tu Regalo