

# CANVIA!

## ESTRATEGIAS PARA LIDERAR EMPRESAS Y OBTENER VENTAS

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: canvia!**

¿Estás preparado para ser el mejor?



**GENERALITAT  
VALENCIANA**

**ivACE**  
INSTITUT VALENCIÀ DE  
COMPETITIVITAT EMPRESARIAL



**UNIÓN EUROPEA**  
Fondo Europeo de  
Desarrollo Regional

*Una manera de hacer Europa*

**CEEI**  
VALENCIA

CENTROS EUROPEOS DE  
EMPRESAS INNOVADORAS

“Proyecto cofinanciado por los Fondos FEDER, dentro del  
Programa Operativo FEDER de la Comunitat Valenciana 2014-2020”



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: **canvia!****

¿Estás preparado para ser el mejor?

**Las 7 habilidades para liderar**  
**Plan Acción Ejecutable**  
**Dar valor a nuestro P/S**  
**Plan Comercial Eficaz**



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

# ***Las 7 habilidades para liderar***

**Plan Acción Ejecutable**

**Dar valor a nuestro P/S**

**Plan Comercial Eficaz**

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: **canvia!****

¿Estás preparado para ser el mejor?



Las preguntas de reflexión...

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

**1**

¿Gestionas bien tu  
**TIEMPO?**



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

2

¿Eres capaz de pasar  
del deseo a la ACCIÓN?



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

**3**

**¿Eres un PENSADOR  
ESTRATÉGICO?**



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?



¿Eres un líder  
**VISIONARIO?**



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?



¿Eres un líder **COACH**  
o **AUTORITARIO**?



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?



# ¿Gestionas bien tus EMOCIONES?



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?



**¿COMUNICAS y**  
**ESCUCHAS bien?**



# Empieza hoy a liderar, a vender más: **canvia!**

¿Estás preparado para ser el mejor?

1  
2  
3  
4  
5  
6  
7

¿Gestionas bien tu **TIEMPO**?



¿Capaz de pasar del deseo a **ACCIÓN**?



¿Eres un **PENSADOR ESTRATÉGICO**?



¿Eres un líder **VISIONARIO**?



¿Eres un líder **COACH** o **AUTORITARIO**?



¿Gestionas bien tus **EMOCIONES**?



¿**COMUNICAS** y **ESCUCHAS** bien?





**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

Las 7 habilidades para liderar

***Plan Acción Ejecutable***

Dar valor a nuestro P/S

Plan Comercial Eficaz

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: **canvia!****

¿Estás preparado para ser el mejor?

# Del Deseo a la Acción

Deseo

Meta

Plan de Acción

Acciones

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

**Define bien la meta:**  
**Be SMART!**



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

**Fácil, ¿no?...¿Por qué  
no hacemos?**



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: **canvia!****

¿Estás preparado para ser el mejor?

**¡Ejecuta!**



# Empieza hoy a liderar, a vender más: **canvia!**

¿Estás preparado para ser el mejor?



El  
**LIDERAZGO**  
es la capacidad de  
**TRANSFORMAR**  
la visión en realidad



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

**Las 7 habilidades para liderar**

**Plan Acción Ejecutable**

***Dar valor a nuestro P/S***

**Plan Comercial Eficaz**

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?



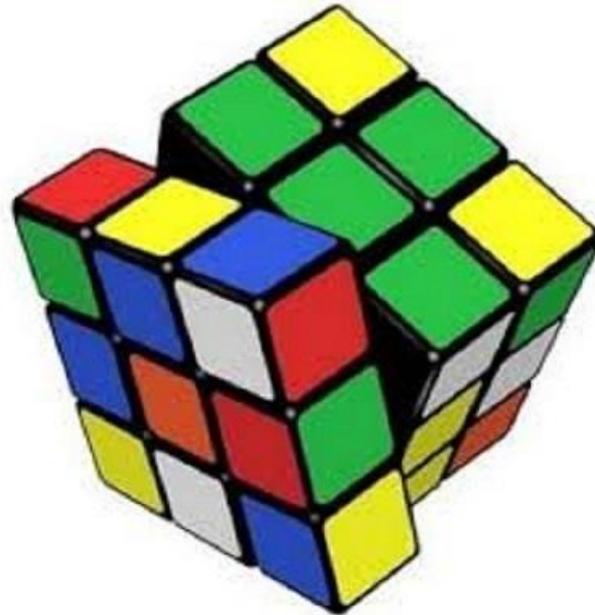
Un método en 4 pasos...

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

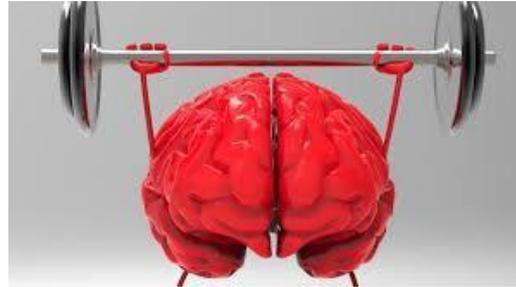
**1**

¿Qué **APORTA** mi  
producto?



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?



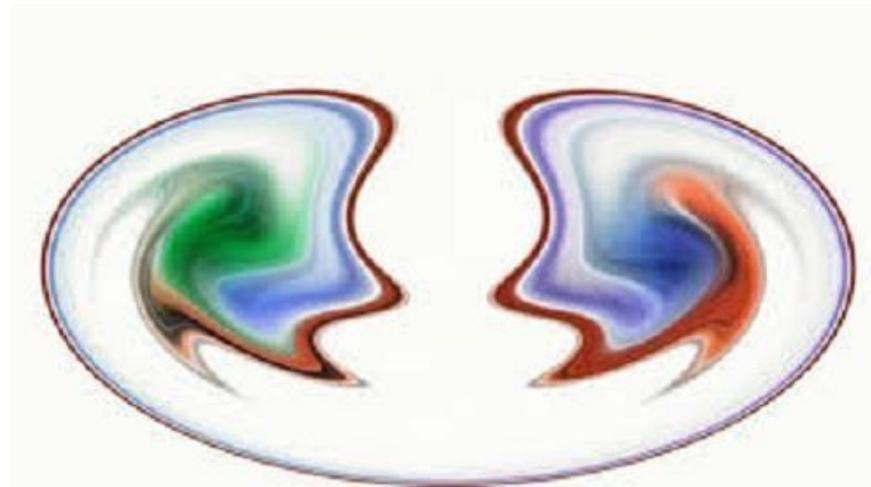
¿Qué tipo de problemas  
soluciono a mis clientes?

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

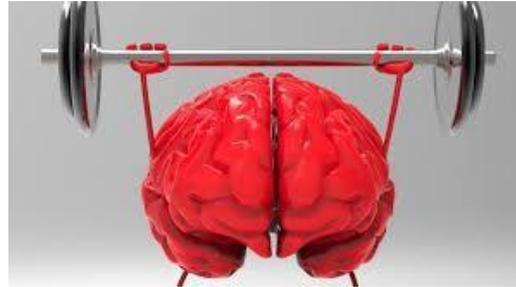


**Y si consume con mi  
competencia?...**



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?



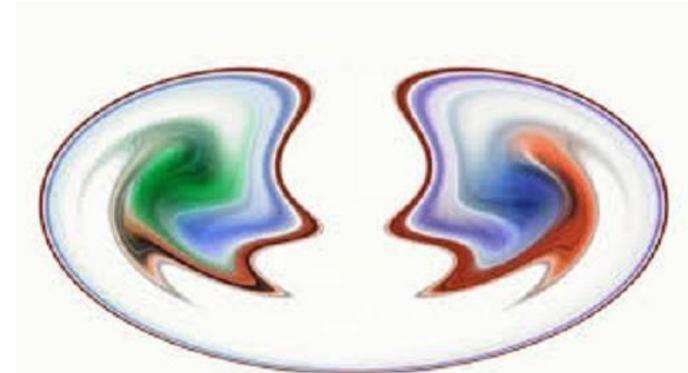
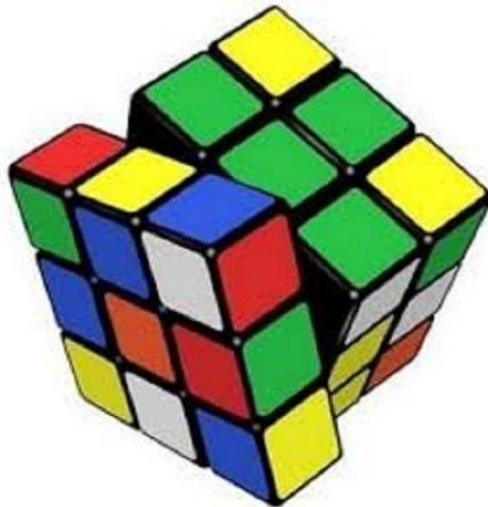
¿En qué me diferencio de  
mis competidores?

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

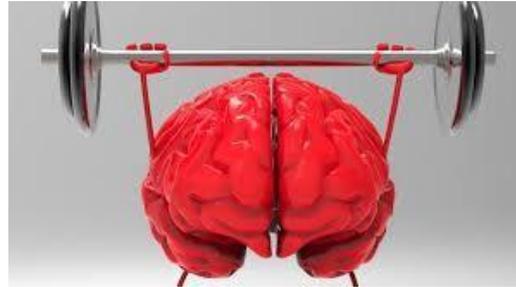


Construir la "FRASE"



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?



**Construir una frase (30 segundos)**  
**que integra “las diferencias” y**  
**“los beneficios” (lo que aporta mi**  
**producto)**

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

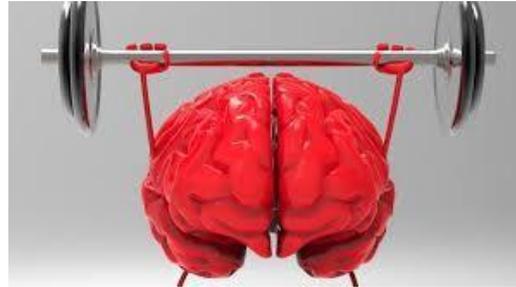


¿Cómo lo  
demostramos?



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?



¿Qué puedo hacer para  
"demostrar" cada una de  
mis diferencias?



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

**Las 7 habilidades para liderar**

**Plan Acción Ejecutable**

**Dar valor a nuestro P/S**

***Plan Comercial Eficaz***

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?



**Un plan en 3 pasos...**

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

# Ser Pensador Estratégico en Ventas...



**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

**1**

**Clasifica, categoriza**



**Tipos de clientes A,B,C**  
**Sectores**  
**Territorios**

...

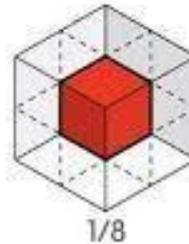
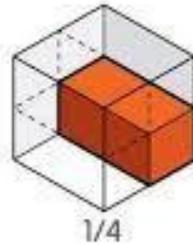
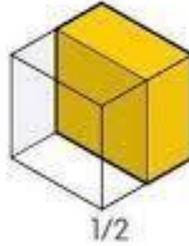
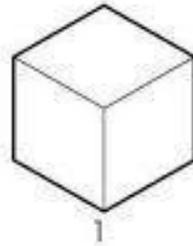
**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

**2**

# Define 3 estrategias concretas

Tipos de clientes A,B,C  
Sector  
Territorios  
...



Producto / Servicio

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

**3**

**A quiénes y cómo...**

**QUIÉNES**

**Cientes Actuales**  
**Referencias Clientes**  
**Nuevos clientes**

**CÓMO**

**Comerciales Propios**  
**Comerciales Multicartera**  
**Prescriptores**

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

**3**

**A quiénes y cómo...**

**QUIÉNES**

**Clientes Actuales**  
**Referencias Clientes**  
**Nuevos clientes**

**CÓMO**

**Comerciales Propios**  
**Comerciales Multicartera**  
**Prescriptores**

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: *canvia!***

¿Estás preparado para ser el mejor?

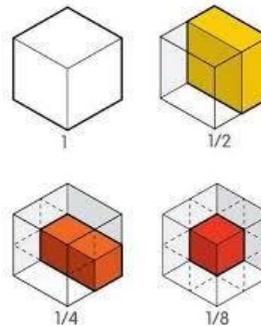
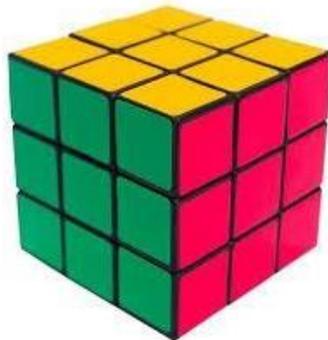
# Tu plan comercial eficaz

**1**

**2**

**3**

Tipos de clientes  
Sector  
Territorios  
...



**QUIÉNES**

Cientes Actuales  
Referencias Clientes  
Nuevos clientes

**CÓMO**

Comerciales Propios  
Comerciales Multicartera  
Prescriptores

Producto / Servicio

¡Gracias!  
Gràcies!  
Thank you!  
DANKE!  
Merci!  
你很

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: **canvia!****

¿Estás preparado para ser el mejor?

# ESTRATEGIAS PARA LIDERAR EMPRESAS Y OBTENER VENTAS

**Empieza hoy**  
**a liderar, a vender más: **canvia!****

¿Estás preparado para ser el mejor?



Toma de Conciencia  
**Responsabilidad Personal**

# Empieza hoy a liderar, a vender más: **canvia!**

¿Estás preparado para ser el mejor?



## LIBROS DE ORO...

MÁS DE 800.000 EJEMPLARES VENDIDOS

JOHN WHITMORE  
**COACHING**

El método para  
mejorar el  
rendimiento  
de las personas



Los principios y la práctica  
del coaching y del liderazgo  
por el cofundador y principal  
experto en la materia

PAZDOL

EDICIÓN  
REVISADA Y  
AMPLIADA

