

PROGRAMA

CONSOLIDA TU PROYECTO

“Prográmate como un empresario-emprendedor de éxito”

¿Te gustaría saber si tu negocio innovador puede funcionar? No dejes pasar esta oportunidad y participa en este programa intensivo dirigido a emprendedores y empresarios que quieren crear y/o consolidar un modelo de negocio exitoso.

Desde emprendedores con una idea o prototipo que quieren perfeccionar y convertir en negocio y/o profesionales con experiencia y ganas de crear su propia empresa, hasta empresarios que quieren adaptar su empresa a nuevas situaciones de mercado y poner en marcha proyectos, nuevas divisiones, nuevos mercados, etc.

El objetivo del programa está claro **adquirir conocimientos y herramientas para poder diseñar y conseguir el éxito de tu proyecto y empresa.**



TIA QUE FUERTE... ¿SABES QUE ESTOS TALLERES ESTÁN VALORADOS EN CASI MIL EUROS Y POR SER NOSOTRAS NOS LOS DEJAN EN CINCUENTA EUROS SI LOS HACES TODOS?...
¡MÁTAME CAMIÓN! ¡ME DEJAS MUERTA!

TALLER 1

DISEÑA ANALIZA Y BLINDA TU MODELO DE NEGOCIO.



Te presentaremos 9 principios básicos para el diseño de un buen modelo de negocio, y además, te mostraremos varios ejemplos de empresas que han innovado sobre sus modelos de negocio para convertirlos en negocios impenetrables. **¡Esto es la guerra!**

CONSTRUYENDO EL FUTURO

Analiza las tendencias más destacadas para los próximos años.



Gracias a las herramientas y conocimientos adquiridos en este taller formarás parte de la élite mundial de gurús que pronostican nuestras necesidades un año antes de tenerlas, **¿Quieres sentirte como el presidente ejecutivo de Coca-Cola o como la CEO de Yahoo? ¡Este es tu taller!**

TALLER 2

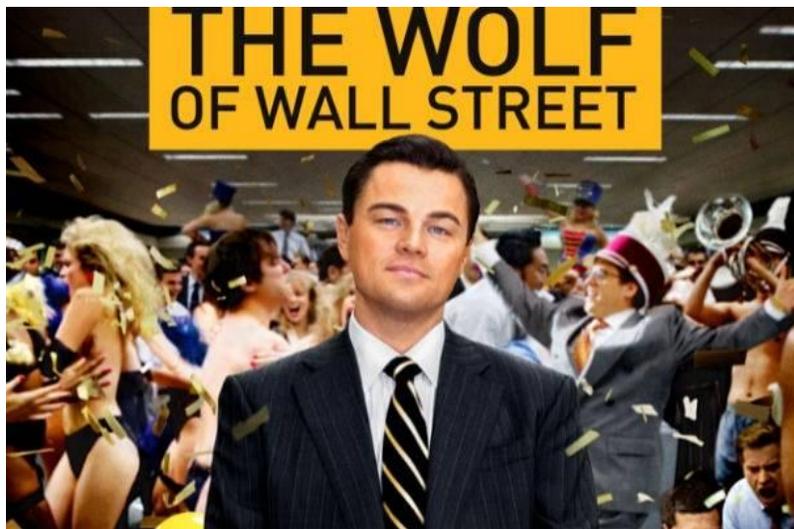
¿QUÉ HACER PARA QUE TU EMPRESA APAREZCA EN LA PRIMERA PÁGINA DE GOOGLE?



Cuando tu sitio web se convierta en una página de autoridad subirás en el ranking de los motores de búsqueda. Para lograr este objetivo tienes que crear los links adecuados además de unas cuantas cosas más, todas estas recomendaciones te las contaremos en este taller **y si no tú te lo pierdes....**

TALLER 3

¿PARA QUÉ NECESITA MI EMPRESA UN PLAN ECO- FIN Y CÓMO LO HAGO?



No te prometemos que venga Leonardo Di Caprio a darte este taller, pero te aseguramos que de una vez por todas entenderás y sabrás de lo que estás hablando cuando alguien te pida el balance previsional y/o la cuenta de resultados. **¡Y si no te devolvemos el dinero!**

GARANTIA
100%

TALLER 4

¿CÓMO EMOCIONAR A TUS CLIENTES?



Un paloooooo, un paloooooo, ¿Sabes realmente lo que quiere tu cliente? O espera espera...
¿Conoces quiénes son tus clientes? ; ¿Cuánto pagarías por saber qué piensan los clientes?

Si has contestado a las dos primeras preguntas que no y mucho a la tercera **este es tu taller.**

TALLER 5 MAGIA O... TALENTO



Aquí tienes dos opciones:

O contratas a un grupo de superdotados que trabajen para ti... o **consigues que un grupo de personas no superdotadas produzcan resultados extraordinarios. ¡Empieza por ti mismo!**

¡Y TÚ A QUÉ ESPERAS CREA TU PITCH!



Hablar en público es una actividad que a la mayoría le causa auténtico miedo y más cuanto mayor sea la importancia del evento, sin embargo como empresario deberás enfrentarte constantemente a exposiciones y presentaciones, ya sea ante tu equipo, socios, clientes o posibles inversores.

¿Quieres hacerlo de la forma correcta? Apúntate al Taller y tú mismo verás los resultados.

Programa de sesiones

CALENDARIO

Sesión 3. 30 octubre

Para que necesita mi empresa un plan económico y financiero y cómo lo hago

Sesión 5. 13 noviembre

Magia y talento
Crea tu pitch

Sesión 2. 23 octubre

Qué hacer para que tu empresa aparezca en la primera página de Google

Sesión 4. 6 noviembre

Cómo emocionar a tus clientes

Sesión 1. 20 novembre

Modelo de negocio
Construyendo el futuro



Horario

Los talleres se impartirán en horario de tarde de 16.00 a 19.00 horas en la sede de COEVAL (Avenida Textil 22, Ontinyent).

Equipo formador

Sesión 1. **Jordi Tormo Santonja**

- Técnico de Cooperación y diversificación territorial en CEEI Alcoy.
- Master MBA en Dirección de Empresas (FUNDESEM).
- Doctor en Geografía (UA).

Sesión 2. **Gregorio Sánchez Quilis**

- Técnico de Gestión de sistemas, Innovación y Creación de Empresas en CEEI Alcoy.
- Consultor Experto en Internet y Aplicaciones E-Commerce (UAH).
- Especialista en Desarrollo de Aplicaciones Web (UAH).

Sesión 3. **Roberto Payá Doménech**

- Director CEEI Alcoy.
- Licenciado en Derecho (UA).
- Master en Dirección Internacional de empresas, Estrategia, marketing internacional (EOI).
- Master en marketing y distribución comercial, Estrategia, marketing, distribución (UA).

Sesión 4. **David J. Nadal Sala**

- Técnico de Estrategia y Marketing en CEEI Alcoy.
- Master MBA en Dirección de Empresas y Master en Dirección de Marketing y Comercial (FUNDESEM).
- Licenciado en Sociología (UA).

Sesión 5. **Elena Soliveres Sanjuán**

- Técnico de Formación y Consolidación de Empresas en CEEI Alcoy.
- Master en Dirección de Recursos Humanos (FUNDESEM).
- Licenciada en Sociología (UA).

Precio del programa



Asistencia al ciclo completo

La asistencia al ciclo completo de talleres tiene un precio de 75 euros. El precio especial para los socios de COEVAL es de 50 euros.

Asistencia por taller

Si decides asistir a los talleres de forma individual, el coste por taller es de 20 euros. El precio especial para los socios de COEVAL es de 13 euros.

Los clientes de Caixa Ontinyent que dispongan de cualquiera de sus tarjetas 6000 Maestro, Mastercard o Visa tendrán un descuento de 5 euros por taller, hasta un máximo de 25 euros por persona en el caso de realizar el ciclo completo.

Pre-inscripciones

Si estás interesado en realizar el ciclo, ya puedes realizar tu pre-inscripción en COEVAL. Una vez recibidas todas las solicitudes, contactaremos contigo para darte todos los detalles sobre el mismo.

COEVAL

Avenida Textil 22, ONTINYENT (Valencia)

Tel.: 96 291 50 77

E-mail: vdonat@coeval.es