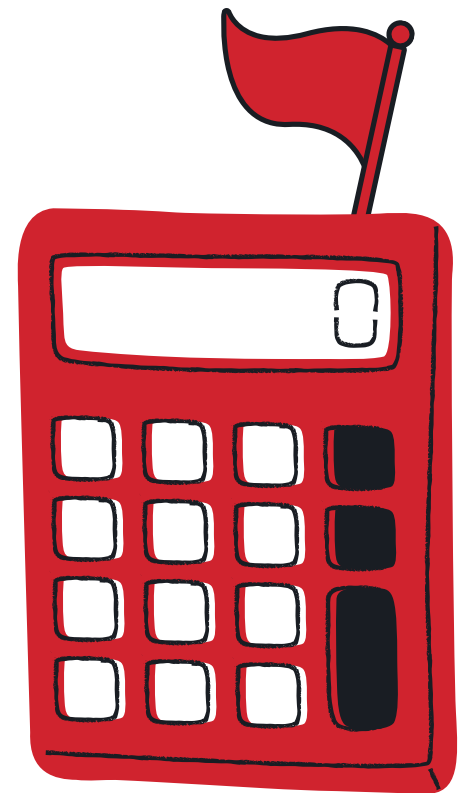


GUÍA PARA DEFINIR TUS **OBJETIVOS** DE NEGOCIO.



Profesional, descárgala gratis
www.guia.prockett.com



PROCKETT

TIPOS DE OBJETIVOS

Mejor con ejemplos, ¿no?

- **Cuantitativo:** Un hito superior que queremos alcanzar.
> Facturar 10.000€ el primer trimestre del año.
- **Cualitativo:** Un hito superior que queremos alcanzar.
> Mejorar mi relación con mis asesores y proveedores.
- **Cuantitativo:** Unas condiciones que queremos cumplir.
> Mantener la facturación del trimestre pasado: 10.000€.
- **Cualitativo:** Unas condiciones que queremos cumplir.
> Cumplir con mis plazos establecidos con mis asesores y proveedores.



PROCKETT



IDENTIFICA TUS OBJETIVOS

1. Haz una lluvia de ideas sobre alguna hoja física o digital.

Disminuir mis
gastos fijos en
1.000€.

Responder
con rapidez los
whatsapp de
mis clientes.

Mejorar mi
relación con
los clientes
recurrentes.

Automatizar
tareas a través
del ordenador
o móvil.

Cumplir con
mis plazos
establecidos
con mis
asesores y
proveedores.

Facturar
10.000€ este
trimestre.



PROCKETT



PROCKETT

Accede a la Guía
completa **Gratis:**

www.guia.prockett.com

